

令和8年度松本市国内向け誘客プロモーション事業運営業務
質問に対する回答

1 提案説明書

質問項目	質問の内容	回答
仕様書 4 (1)事業の企画運営	20～40代男女の中で、特に重視する旅行形態はありますでしょうか。(例：カップル、夫婦、友人旅行、子連れ、ひとり旅、リピーターなど)	重視する形態はありませんが、今後リピーターになり得る可能性が高い形態があれば提案してください。
仕様書 4 (2)イ「冬山、温泉、市内の二次交通の利用促進」	「冬季観光強化」において、特に重点エリアとして想定している地域はありますか。	冬季観光強化に効果があると考ええるエリアを選定して提案してください。
仕様書 4 (2)ウ「モデルコース作成に係る実地研修」	冬季プロモーションで特に重視する訴求テーマの優先順位はありますか。	優先順位はありません。
提案説明書 5 (2)ウ 仕様書 4 (2)ウ モデルコースの実地研修に関して	モデルコースの作成にあたり地元事業者の実地研修を提案とありますが、主には、モデルコースの内容に関連した地元事業者などに対して、モニターツアー等を実施するような認識で問題ないでしょうか。認識が異なっている場合、具体的にどのような想定でいらっしゃるか例示いただくことは可能でしょうか	モニターツアー等の実施ではなく、モデルコースを作成する際に候補地を選定し、地元事業者と視察し、意見を聴取したうえで、モデルコースを作成してください。
企画提案書 5 (2)ウ	モデルコースを運営企画し、地元事業者への募集とありますが、ランスルーのようなことを想定しているという理解でよいでしょうか？	ランスルーではなく、モデルコースを作成する際に候補地を選定し、地元事業者と視察し、意見を聴取したうえで、モデルコースを作成してください。
提案説明書 5 (2)ウ／仕様書4(2)ウ	モデルコース造成に参加する地元事業者の想定人数・業種はありますか。	人数は最大40名で観光関連事業者を想定しています。
提案説明書 5 (2)ウ「松本旅のしらべを活用した情報発信」	本事業の「冬季」は、何月から何月までを主対象と想定しているか。11月・3月などの肩の時期も含めるのでしょうか。	12月から2月までを主対象として想定していますが、11月・3月について、プロモーションを拡張的に実施することも可とします。
企画提案書 5 (2)プロモーション事業の企画運営エ	On the Tirpの連携について ・事業提案段階でOn the tripとの連携は必須なのでしょうか？ またOn The Tripでの新規コンテンツの開発を意図するもののでしょうか？	連携は必須ではないですが、活用をお願いします。 新規コンテンツ開発を意図するものではございませんが、新規開発提案については、歓迎します。
提案説明書 5 (3)「効果検証」	KPIの成果指標は、最終的に何を最重要指標として評価する想定でしょうか。	広告反応数（クリック数）、On The Tripアプリダウンロード数を重要指標としますが、提案いただく指標も考慮します。
提案説明書 5 (2)ウ／仕様書4(2)ア	「松本旅のしらべ」の現状アクセス分析データは提供可能でしょうか。	参加表明後に提供します。

<p>提案説明書 5 (2)エ/仕様書4(2) ア</p>	<p>「On The Trip～松本城とまち歩き～」の 利用実績データは共有可能でしょうか。</p>	<p>参加表明後に共有します。</p>
<p>提案説明書 5 (3)効果検証</p>	<p>・効果検証においてOn the tripのダウンロード数があげられているが、現状数値がわからない点と、目標を設定した場合に結果等をOn The Tripの情報は公開もしくは提供いただけるのか？また松本のコンテンツのダウンロード数ではなく、アプリのダウンロード数で良いのでしょうか？</p>	<p>参加表明後に現状のコンテンツのダウンロード数の情報を提供します。 松本のコンテンツのダウンロード数です。</p>
<p>提案説明書 5 (2)カ「冬山・温泉・二次交通などのコンテンツを含めること」</p>	<p>広告出稿費と制作費の想定配分について、市としての考えはありますか。</p>	<p>具体的な配分は定めていません。効果的な費用配分案を提案してください。</p>
<p>仕様書 4 (3)効果測定及び報告</p>	<p>「市内消費額増加」は、どのような方法で測定・評価するか、想定はありますでしょうか。</p>	<p>審査時の評価は、提案内容が購買誘導や宿泊数の延長を意識した設計になっているか等です。 測定については、毎年観光動向調査により、消費額を調査し市公式ホームページで公開しています。 https://www.city.matsumoto.nagano.jp/soshiki/76/70854.html#doukou</p>